

# 委託販売ビジネスのご案内

人気ゲーム機などの仕入・海外貿易代行

2023年3月

ビジネス提供 株式会社コンパッション

GRYPS

## ビジネス概要

- 主に人気ゲーム機の仕入を大手正規代理店より行い、海外へ貿易を行う企業へ販売します。
- お客様の仕入と販売を”株式会社コンパッション”へ委託し代行させることで、注文ロットを増やし仕入原価のディスカウントを可能にします。
- 仕入、販売、それらに関わる全ての業務が代行されます。  
お客様には毎月、委託販売によって得られた収益から報酬が支払われます。
- 発生した取引内容詳細が報告されます。  
各種明細書が発行されますので、物販ビジネスとしてご運用いただけます。

# ビジネス概要

## 委託会社について

### ■ 受託会社(委託先)

会社名	株式会社コンパッション
代表取締役	海老原 千明
設立年月日	2020年10月22日
所在地	愛知県長久手野田濃1319
URL	<a href="https://kaitori-senmon.net/">https://kaitori-senmon.net/</a>
その他	古物商許可 第542522200200号

# ビジネス概要

## 取引商品について

### ■ 主力商材

- ・プレイステーション5
- ・XBOX (SERIES X, SERIES S)など

### ■ 取引台数

月間～30,000台(現状目安)

### ■ 納品先管理倉庫

埼玉県戸田市等



# ビジネス概要

## 海外におけるゲーム機の需要について

特に中国においては、正規品のゲーム機に「**中国独自仕様**」が実装されており、満足に遊ぶことができません。

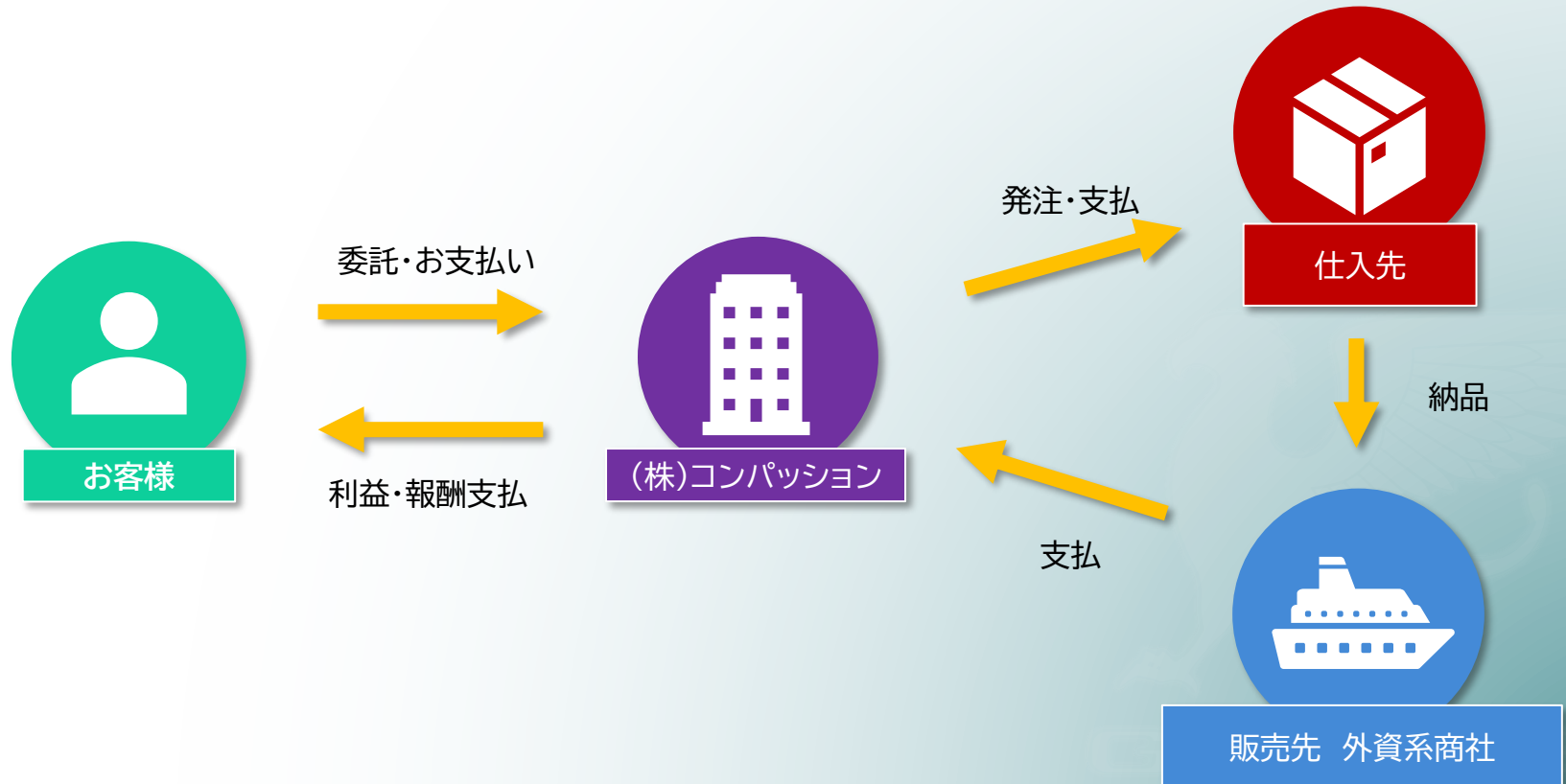
\*中国政府の審査を通過したダイエットゲームやファミリー層向けの10タイトル程度しか販売されていません。国外から持ち込まれたゲームソフトについては一部起動するものもありますが、アップデート不可能、オンライン対戦不可能などの制約があります。ゲーム機を改造して回避することも一切不可能とされています。

一方で、**中国国外で生産されたゲーム機**であればどのようなゲームソフトも起動し、オンラインプレイも自由にできるため、各ゲーム機の発売以来、非常に高需要な状態が長年続いています。

# フロー解説

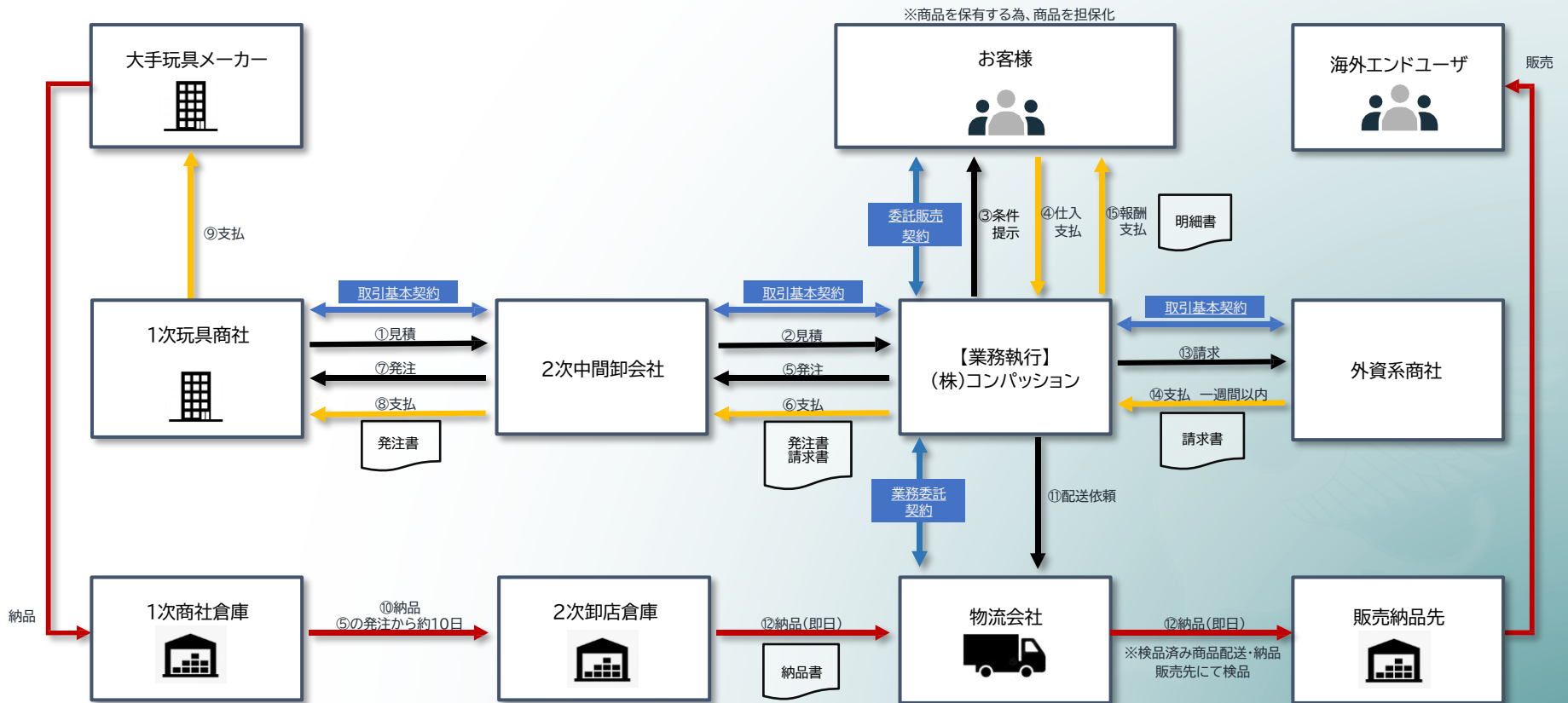
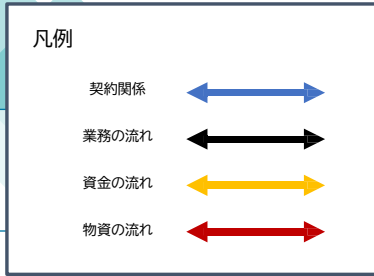
## 簡易説明

お客様(委託者)の代わりに、株式会社コンパッション(受託者)が大量ロットで仕入を行い、販売先へ販売します。発生した利益から、毎月お客様へ報酬が支払われます。



# フロー解説

## 詳細説明



# お客様の商品仕入れ条件等

## 仕入卸値条件

定価(税込)	
¥60,478	
仕入金額	掛率(※)
¥10,000,000 ~	98.0%
¥5,000,000 ~	98.5%
¥3,000,000 ~	98.8%
¥1,000,000 ~	99.0%

(※)概算。相場に応じた掛率を提示致します

### ■仕入卸値金額の確定方法について

ご契約月の25日時点における販売相場をもとに、仕入卸値のお見積後、委託契約にて金額を確定します。



# 全体スケジュール



**【15日頃】**  
お見積・契約

■委託先⇄仕入先  
現在の仕入金額を確認

■委託先⇄販売先  
現在の買取相場を確認

■委託先⇄お客様  
月間発注台数の確定  
委託販売契約の締結

**【20日頃】**  
資金のご入金

■お客様⇒委託先  
仕入資金のご入金

20日ご入金  
※土日祝の場合は前日

**【27日頃】**  
代行発注

■委託先⇒仕入先  
商品の発注  
仕入資金の支払い

**【翌月末まで】**  
販売利益確定

■委託先⇒販売先  
10-15日 商品納品

■販売先⇒委託先  
15日-月末  
販売金の入金  
販売利益確定

翌月以降も  
取引継続の場合  
(毎月収益が発生)

**【翌々月10日】**  
利益の支払い

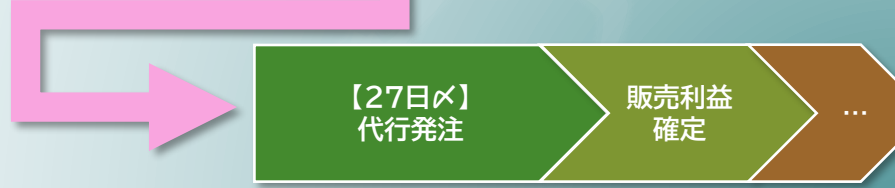
■委託先⇒お客様  
確定利益の支払い

\*取引継続の場合は報酬  
分のみ支払い。元金を残  
し仕入資金へ充当

翌々月10日支払い  
※土日祝の場合は翌営業日



取引継続の場合



## 条件等まとめ

### 仕入条件

最低仕入台数 100万円分より対応

仕入金額	掛率	月あたり利益率
1,000,000~	99.0%	1.0%
3,000,000~	98.8%	1.2%
5,000,000~	98.5%	1.5%
10,000,000~	98.0%	2.0%

※過去実績をもとに概算

### 支払・入金スケジュール

#### ■仕入資金のご入金

20日締め

※土日祝の場合は前日

#### ■収益報酬の支払い

翌々月10日支払い

※土日祝の場合は翌営業日

### 契約

■委託販売契約 毎月更新型

■取引明細書(数量・単価・利益)を毎月送付

## Q&A

### Q. 報酬は毎月ですか？

→はい。仕入・販売・入金まで1カ月で完了しますので、発生報酬は毎月支払われます。

### Q. 取引は毎月毎ですか？

→はい。月ごとで売上確定いたします。

### Q. 販売先の買取金額が下がるとどうなりますか？

→買取相場の低下に伴って仕入相場も下がりますので、利益率は常に確保できます。  
お客様には、商品発注前月の25日までに、販売相場に応じたお見積りをお出しします。

### Q. 商品の需要が無くなったらどうなりますか？

→月毎の仕入ですので、万一需要が仮に1か月の間に急減した場合は翌月の仕入をストップします。  
なお、新商品や他の人気商品の仕入も可能なので、取扱い商品を再度選定してご提案致します。

### Q. 実績等エビデンスはありますか？

→委託先が代理店より仕入れる際の発注書及び請求書、購入商品の納品書、販売時の請求書や売上入金記録を提示可能です。

### Q. 仕入資金管理はどうしていますか？

→仕入資金のみを管理する口座を別途準備し、その準備が出来次第、お客様取引分の毎月の資金流動を開示予定です。

### Q. 担保はありますか？

→お客様の出資金から弊社が代行して仕入販売しますので、商品が投資者の方の担保となります。

# Q&A

## Q.どのようなリスクがありますか？

### ■在庫リスク

商品はおお客様の担保となる為、仕入れた商品が販売できない場合は在庫リスクが発生します。但し、現在の買取先はゲーム機だけで月間3万台以上の需要があり、1か月の間に買取需要が完全に無くなることはきわめて考えにくく、余程の事が無い限り販売可能と考えられます。また在庫が出た場合は別のルートを確保して販売されます。

### ■販売金低下リスク

委託先によるお見積相場の提示から商品販売まで15日ほどのタイムラグがあり、その間に販売相場が低下するリスクがあります。この場合、委託契約の販売金額と仕入金額については確定事項通り進めます。

### ■商品未納品リスク

委託先から商品発注先へ入金後、発注が行われていない場合、商品が届かないリスクが発生します。なお発注先は大手メーカーの正規代理店であり、入金時の発注書は都度発注証明の為、資金を回収いたします。

### ■販売金未入金リスク

販売納品先による何らかのトラブルにより、納品後未入金となる場合があります。ただし納品から支払いまでの期間は即日から1週間以内と短く設定されており、その様な短期間で取引先が支払不能になるリスクは少ないと考えられます。

### ■倒産リスク

委託先が倒産するリスクがあります。本ビジネスに集中して利益を確保、また資金を分散管理する事でリスクコントロール致します。

### ■関係会社倒産リスク

本ビジネスに関わる関係会社が倒産するリスクがあります。常に関係各社と緊密に連携し、業績を注視いたします。

### ■物流リスク

商品保管時および輸送時の破損等のリスクがあります。ただし物流内の保険でカバーが可能です。当リスク発生時は原則、委託先が加入する保険の範囲内で負担が可能です。

# 委託販売ビジネスのご案内

2023年3月

ビジネス提供 株式会社コンパッション

GRYPS